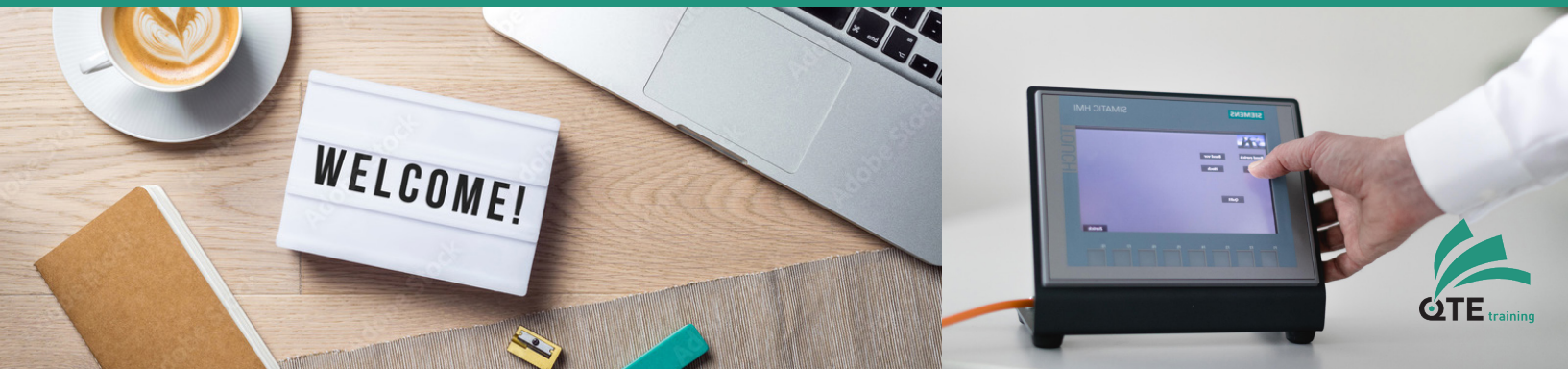




QTE TRAINING KARRIERE

HANDELSVERTRETER - DEUTSCHLANDWEIT (M/W/D) FÜR TECHNISCHE WEITERBILDUNG IM B2B

STELLENBESCHREIBUNG

GEMEINSAM BRINGEN WIR MEHR KNOW-HOW IN DIE INDUSTRIE

QTE Training GmbH ist seit über 12 Jahren Partner für praxisorientierte Weiterbildung in Wartung und Instandhaltung. Wir qualifizieren Fach- und Führungskräfte für moderne Automatisierungssysteme und technische Anwendungen, unter anderem in Siemens SIMATIC S7, TIA Portal, Beckhoff, Antriebstechnik, Hydraulik und Pneumatik. Unsere Schulungen finden als offene Seminare, maßgeschneiderte Inhouse-Trainings direkt beim Kunden sowie als Online-Trainings statt.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir **selbstständige Handelsvertreter (m/w/d)**, die über gute Kontakte in die Industrie verfügen und unser Schulungsangebot aktiv am Markt vertreten.

DEIN NEUES AUFGABENFELD

- du gewinnst neue B2B-Kunden und baust langfristige Kundenbeziehungen auf.
- du identifizierst Unternehmen mit Weiterbildungsbedarf in Instandhaltung, Produktion und Automatisierung.
- du vermittelst unser gesamtes Schulungsportfolio – von offenen Seminaren über Inhouse-Trainings bis zu Online-Schulungen.
- du sprichst Entscheider in Industrie und Produktion an und präsentierst unser Angebot beim Kunden.
- du entwickelst dein individuell vereinbartes Vertriebsgebiet und nutzt dafür dein bestehendes Netzwerk.
- du begleitest deine Kunden vom Erstkontakt bis zum erfolgreichen Abschluss.

DEINE QUALIFIKATIONEN

- du verfügst über Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im technischen oder industriellen Umfeld.
- du hast ein gutes Netzwerk in Industrie und Produktion und Freude an der Neukundenakquise.
- du trittst sicher und professionell gegenüber Entscheidern auf.
- du arbeitest eigenverantwortlich, strukturiert und unternehmerisch.
- du bringst technisches Grundverständnis mit; Kenntnisse in Automatisierungstechnik, SPS oder Instandhaltung sind von Vorteil.
- du kannst erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen überzeugend vermitteln.
- du möchtest als selbstständiger Handelsvertreter langfristig mit QTE Training zusammenarbeiten.

DAS BIETEN WIR DIR

- attraktive Provisionen ohne Deckelung
- ein etabliertes B2B-Schulungsangebot mit namhaften Industrie-Referenzen
- ein vielseitiges Schulungsportfolio und professionelle Vertriebsunterlagen
- Vertriebsunterstützung und technische Informationen
- freie Zeiteinteilung und eigenverantwortliches Arbeiten
- individuelles Vertriebsgebiet und langfristige Zusammenarbeit mit QTE Training

INTERESSE GEWECKT?

Du hast ein gutes Netzwerk in der Industrie, Erfahrung im B2B-Vertrieb und möchtest unser Wachstum aktiv mitgestalten? Dann freuen wir uns auf deine Kontaktaufnahme mit einer kurzen Vorstellung deiner bisherigen Vertriebsschwerpunkte, relevanten Branchen und Kundengruppen.

QTE Training GmbH

eMail: info@QTE-Training.de

website: www.QTE-Training.de